

WEBコンサルタントから無料で最新集客ノウハウが学べる

ネット集客個別相談会

90分/1日



Growth Engine
WEBを企業の成長エンジンに。

Question : このようなお悩みをお持ちではありませんか？

Needs **1**

ホームページはある。
でも、問い合わせが
少なくて悔しい思いをしている

具体的な施策がない

Answer

貴社サイトの改善提案

貴社サイトの課題を抽出。
キーワードや導線設計を
見直し、サイトリニューアル
によるユーザビリティの向上
のご提案をいたします！反響が少ない自社
ホームページ、ECサイトを繁盛店にします。



Needs **2**

アクセス解析データを
眺めているだけで、
分析の仕方が全然分からない

情報が分析できない

Answer

分析レポートでサイト診断

アクセスデータからホーム
ページの状況を細かく分析。
今の課題だけでなく、成果に
繋がる成長ポイントを専門の
プロの見解をふまえて、分かりやすい
レポートをご提示します。



Needs **3**

広告やSEOの施策が、
なんとなく良くないと感じる。
しかも、すべて業者任せで
何をやってるか不明だ

施策にムダを感じる

Answer

集客施策の見直し・最適化

広告やSEOの成果状況を
把握し、現状の課題を抽出。
費用対効果の高い施策と、
コストのムダを削ぎ落とす
ご提案をいたします。また、広告効果を
高めるためのLPの提案も行います。



ご提案可能なWEBサービス

- ✓ ホームページ制作
- ✓ ECサイト制作
- ✓ CMS構築
- ✓ アクセス解析・分析
- ✓ 運用保守
- ✓ スマホ対応
- ✓ facebookページ制作
- ✓ リスティング広告運用
- ✓ SEO対策
- ✓ コンテンツマーケティング
- ✓ SNS (facebook, twitter) 運用
- ✓ LINE@運用サポート
- etc

企業様の声



東京都品川区
システム会社 渡辺様

採用強化を図るうえで、自社のHPを
どうすれば魅力的に映るかを相談させて
もらいました。

求職者にとって、どんな情報が興味を示す
のかを教えていただき、求職者の応募も
以前に比べて増えたことに感謝です！



東京都中央区
医療クリニック 前川様

開院からホームページの制作から広告運用
まで、WEBに関することは全てお任せ！
ユーザーニーズを的確に捉えた集客施策の
おかげで、開院から3年連続で黒字化を
達成できました。
最初の提案時の「売るのが本物なら
成功します」という言葉が、
今でも忘れられません。

ネット集客無料個別相談会の申込み方法

無料個別相談会は、「ホームページを企業の成長エンジンに。」という理念のもと、株式会社ワイズが地域の企業様のWEB活用を応援する目的で開催しております。そのため受講費用や交通費等は一切頂いておりません。無料で自社のホームページの課題や問題点を知ることができます。個別相談は1社1度のみとさせて頂いておりますので、相談会当日までにアクセスデータや対象サイトのURLなどを事前にお知らせ頂くことで、より内容の濃いコンサルティングが可能です。是非、お気軽にお問い合わせください。

必要事項を記入し、ご返信ください。

FAX
番号

03-6228-6512 (24時間受付)

御社名		お名前	
電話番号		希望日	月 日 時頃

株式会社ワイズ

TEL 03-6228-6510

MAIL contact@waizu-corp.com

HP <http://www.growth-engine.jp>